

deister electronic und SWOT Controlling

Vorstellung

deister electronic GmbH gehört zu den weltweit führenden Anbietern von innovativen RFID-Produkten in den verschiedensten Marktbereichen. Der Hauptsitz des Unternehmens befindet sich in Barsinghausen in der Nähe der Messe- und Landeshauptstadt Hannover.

Das Unternehmen entwickelt, produziert und vertreibt weltweit mit rund 200 Mitarbeitern RFID-Produkte für sämtliche Frequenzbereiche und Technologien. Die Unternehmenstätigkeiten sind in die Vertriebsbereiche Security & Safety und Ident & Automation unterteilt.

Zahlreiche Kunden aus Industrie, Handel, Wachunternehmen und staatlichen Organisationen schätzen Innovation, Service und Qualität von deister electronic. Die kontinuierliche Abstimmung zwischen Markt, Entwicklung und Herstellung garantiert eine schnelle und flexible Reaktion auf die wachsenden Bedürfnisse unserer Kunden. Weltweite Vertriebs- und Serviceniederlassungen gewährleisten eine individuelle Beratung und lokale Abwicklung.

Ausgangslage

Aus einer Excel basierten Gesamtplanung sollte ein durchgängiges systemisches Datenmodell mit einer Profitcenter-Erfolgsrechnung entstehen.

Durch die Kombination aus Kostenstellen und Profitcentern konnte die Datenmenge in Excel nicht mehr optimal gehandhabt werden.

Aus den Modulen HS Finanzwesen, HS Auftragsbearbeitung und HS Personalwesen sollen die relevanten Ist-Daten in das eigens entwickelte Datenmodell übertragen und für Reports zur Verfügung gestellt werden.

Warum SWOT Controlling? Die Entscheidung für den Einsatz von SWOT fiel aufgrund eines immer größer werdenden Informationsbedarfes aus den Bereichen Finanz- und Personalwesen und der damit einhergehenden Notwendigkeit, ein effizientes Instrument zur Datensammlung, -strukturierung und -berichterstattung zu haben und damit die Effizienz der entsprechenden Unternehmensbereiche zu erhöhen. Die Möglichkeit, verschiedene Varianten der Erfolgsrechnung im System zu erzeugen, war ein weiterer positiver Aspekt, welcher unsere Entscheidung für SWOT Controlling beeinflusste.

Umsetzung

Die fertigen Schnittstellen zu HS Finanzwesen wurden um die Schnittstellen zur Auftragsbearbeitung ergänzt. Alle Umlagen aus dem BAB können nun systemgestützt über Plan/Ist und Forecast errechnet werden und mit Vorperioden verglichen werden.

Wir nutzen SWOT Controlling vor allem für unsere monatlichen Erfolgsanalysen und zur Vorbereitung auf die regelmäßigen Strategiemeetings. Wir schätzen dabei insbesondere die zahlreichen Reporting- und Darstellungsvarianten des Systems.

Thorsten Fischer
Manager Finance & Accounting

Kurzübersicht



deister electronic GmbH

www.deister.com

Branche

Elektroindustrie

Kunde seit

2012

Finanzbuchhaltung

IBM HS Fibu

SWOT-Ausstattung

SWOT Professional

SWOT Berichtsassistent

Nutzen

- Zahlreiche Reporting- und Darstellungsvarianten
- Verschiedene Varianten der Erfolgsrechnung