

## Adolf Gottfried Tonwerke und SWOT Controlling

### Vorstellung

1921 begann Adolf Gottfried mit dem Abbau hochwertiger Tone und gründete damit ein Unternehmen, was bis heute in der 3. Generation in familienhand weitergeführt wird. Nach Kriegsende und Enteignung gelang 1950 der Wiederaufbau einer Tonförderung. Der anfangs mit Pickel, Schaufel und Schubkarren betriebene Tonabbau wurde zunehmend mechanisiert, in den Folgejahren wurden die Anlagen ständig erweitert.

Die ständig steigenden Ansprüche der keramischen und anderen tonverarbeitenden Industrien nach gleichmäßigen, qualitativ hochwertigen Standard- und Spezialrohstoffen führten zu weiteren Investitionen. So entstand 1989 eine ca. 5000 Tonnen fassende Tonlager- und Homogenisierungshalle und 1991 eine sehr flexible Anlage zur Mahltrocknung von Tonen und Zuschlagstoffen mit angeschlossenem Misch- und Granuliersystem.

Nicht zuletzt bewirkte der konsequente Ausbau des Labors mit modernstem Gerät eine kontinuierliche Steigerung des Qualitätsstandards, von der Entwicklung bis zur Endkontrolle.

### Ausgangslage

Nicht nur die Ansprüche an unsere Produkte sind in den vergangenen Jahren stark gestiegen, auch die zunehmende Internationalisierung der Märkte bewegte uns, unsere Finanzen stärker zu betrachten. Um diese Aufgaben

erfüllen zu können, ist eine konsistente Planung unerlässlich – Kennzahlen bilden dabei die wichtigsten Steuerungsindikatoren.

### Umsetzung

Durch die bei SWOT integrierte Schnittstellen zu unserer Finanzbuchhaltung, sowie über das Einlesen von EXCEL-Dateien konnten wir in SWOT ein mächtiges Planungstool schaffen.

Durch die Szenarienrechnung können unsere geplanten Investitionen mit Zahlen untermauert werden. Die konsistente Planung durch GuV und Bilanz hilft dabei, nachhaltig und effizient die Zukunft unseres Familienbetriebes zu steuern.

Besonders hervorheben möchten wir die Bedienung, die uns problemlos ermöglicht, selbst Berichte zu verändern oder neu zu erstellen. Und sollten wir doch einmal nicht weiterkommen hilft der Support, den wir als sehr kompetent, schnell und durch die Teamviewer-Verbindung als sehr effizient kennengelernt haben.

Durch das mittelstandsgerechte Preis-Leistungs-Verhältnis ist SWOT aus unserer Sicht für mittelständische Familienbetriebe ein perfektes Werkzeug, wenn nicht sogar in der heutigen Zeit ein unverzichtbares.

Klaus Faulhaber  
Kaufmännischer Leiter

### Kurzübersicht



**ADOLF GOTTFRIED  
TONWERKE GmbH**  
[www.gottfried.de](http://www.gottfried.de)

**Branche**  
Rohstoffverarbeitung

**Kunde seit**  
2012

**Finanzbuchhaltung**  
Multidata IT-Solutions  
MyEnterprise

**SWOT-Ausstattung**  
SWOT Professional  
SWOT Berichtsassistent

**Nutzen**

- Konsistente Planung durch GuV- und Bilanzdaten
- Problemlose Berichterstellung
- Mittelstandsgerechtes Preis-Leistungs-Verhältnis
- Kompetenter Support